

# “Det svåraste steget först!”

Avgörande läsning för din Internetverksamhet!

## Anledningen till varför de flesta ALDRIG tjänar några stora pengar Online

Hur du undviker detta och börjar på RÄTT sätt IDAG!

Av Jonas Carlström  
[www.SkapaTrafik.com](http://www.SkapaTrafik.com)

# "Det svåraste Steget först!"

Av Jonas Carlström

En kompis till mig förklarade att han mer än gärna skulle vilja ha en egen Internetverksamhet. Jag får höra samma sak ifrån både bekanta och främlingar väldigt ofta. Folk som vill starta en egen verksamhet Online.

Han frågade mig: "Vad är det absolut svåraste med att driva ett framgångsrikt Internetföretag?"

Bara så du vet så har han inga kunskaper om Internetmarknadsföring, så mitt svar till honom var: "Det svåraste är att starta!"

Det gäller inte bara nybörjare. Tro mig det finns massor med personer därute som "vet allt" men som inte tjänar en krona. De kan allt möjligt och känner till det mesta om allt, men trots detta - inga Internetinkomster.

Även dessa personer har jättesvårt att "bara komma igång".

Men för att rätta till det hela, så är det svåraste med att tjäna pengar på Internet faktiskt *att komma igång på rätt sätt*. Så där nu börjar vi komma någon vart.

Men tillbaka till problemet med att de flesta aldrig kommer igång på rätt sätt.

Detta är vad som händer för de flesta som startar:

De behandlar allt som en hobby och 'fiser runt' här och där inom olika områden som handlar om att tjäna pengar på Internet. Ena dagen tänker de starta en speciell webbsida och dagen efter en sida endast för medlemmar. Veckan därpå så går de tillbaka till webbsidan, men ger upp en timma senare.

Efter det så går de vidare till produkter på Clickbank, eller svenska affiliateprogram (Tradedoubler etc.) Sedan provar de AdSense, eBay och CPA erbjudanden (betalt per action) för att sedan gå tillbaka till medlemssidor. Mellan allt detta så chattar de med andra, svarar på email och utför andra saker som distraherar dem ännu mer.

Efter allt detta upptäcker de att ett år har passerat och de har fortfarande inte tjänat en krona Online!

Om detta låter bekant så är du inte ensam. Inte alls. Vi faller alla in i detta då och då. Detta är förstås väldigt synd eftersom det verkligen finns system därute som verkligen fungerar och som kan ge dig sexsiffriga inkomster varje månad.

Men de flesta ser tyvärr aldrig denna typ av Internetinkomster, när de är fångade i 'fällan' jag precis har beskrivit för dig. De flesta inser inte ens att de befinner sig där. Det är en ond cirkel som gör det allt svårare för personen ifråga att "komma igång på rätt sätt".

För ju längre du befinner i den cirkeln desto svårare är det att komma i gång med något på allvar. Man börja istället säga till sig själv: "*Det här är nog inget för mig...*" eller "*Alla bara snackar skit. Jag är förbannad och jag kommer kasta skit på dem som säger att det fungerar - vid varje tillfälle jag får!*"

Oavsett vilket, så är att starta på rätt sätt - det är det *svåraste* steget.

Här är ett exempel på detta...

Låt oss anta att du skall springa ett maratonlopp nästa fredag. Du är kanske lite skrämmd av detta eftersom du aldrig tidigare har provat göra det. Eller rädd att misslyckas inför ögonen på alla andra, vilket kanske kommer att innebära att du känner dig mer misslyckad än innan loppet.

Känslan av att inte klara av en uppgift är något vi alla undviker till varje pris.

Så när väckarklockan ringer på fredagen och det är dags att springa, så stänger du av den och somnar om. Eller så tar du dig ner till löparparken, nervös och orolig när du ser hur bra form alla andra verkar vara som är där och laddar för loppet.

Du kan mycket om löpning, men är helt enkelt för nervös. Därför är det dags att gå därifrån för att åka hem och träna *mer*. Så att du kan vara 'bättre' förberedd nästa års maraton istället.

På samma sätt fungerar det med att komma igång på Internet.

- Det är som att ha en webbsida eller produkt på hårddisken som aldrig laddas upp på Internet.
- Det är som att ha webbsida på Internet och aldrig driva trafik till den.
- Det är som att hoppa från en sak till en annan eftersom du inte 'känner dig' redo.
- Det är som att inte känna sig tillräckligt kompetent, tro sig behöva mer träning, fler lektioner, mer produkter, mer, mer...

Jag är här för att säga att komma igång på rätt sätt är det viktigaste steget. Det lovar jag dig.

De flesta personer därute som verkligen vill tjäna pengar Online kommer aldrig igång. De promenerar förberedda upp till startlinjen men fegar ur och går hem för att distrahera sig själva och vänta lite till.

Detta beteende kan pågå i flera år. Därför är detta den svåraste delen.

**"Okej, men vad skall jag göra för att starta på rätt sätt?"**

Jag inte kan gå igenom alla metoder i detalj steg-för-steg i denna specialrapport som du nog förstår. Men jag kan säga att jag tycker att följande är ett av de bästa sätten att börja på:

**Skapa trafik till en landningssida (som fångar upp namn & email) och bygg en kontaktlista med intresserade personer inom din marknad.**

Vid första anblicken kan detta verka för enkelt, eller? Du kanske säger: "*Kom igen Jonas, det måste vara mer än så?*". Självklart är det mer än så.

Men som jag sa, att komma igång på rätt sätt är det svåraste. Så om detta är för enkelt för dig, låt mig då fråga om du har en landningssida (bygger din kontaktlista) och driver trafik till denna idag?

För om du gör detta just nu, så skulle jag slå vad om att du tjänar pengar på Internet.

Men jag vet också att de flesta som inte tjänar några pengar Online inte heller skapar någon trafik till någon landningssida (inte någon annan sida heller för den delen).

Varför?

Jo, för det svåraste är att komma igång. Det är mentalt och psykologiskt. Det är attityd. Visst är det MÅNGA Internetmarknadsförare där ute som vet allt om autoresponders, landningssidor och hur man bygger sin kontaktlista med leads.

Men skickar de konstant trafik till sin sida och bygger sin kontaktlista varje dag?

Nej. Aldrig. Inte en chans.

För om de skulle göra det så skulle de tjäna pengar.

Så här fungerar det:

Du väljer en nisch och marknad och skickar sedan inriktad trafik till en landningssida. En landningssida är en sida som använder sig av direktmarknadsföring.

Men först skillnaden mellan en landningssida och en 'vanlig' webbsida...

När jag kommer i kontakt med olika företagare m.fl. så är det att förklara skillnaden mellan att ha en landningssida och en 'vanlig' traditionell webbplats (som 99% av alla företagsidor ser ut idag) jag börjar med.

Jag säger till dem: "Din webbplats är skapad av en IT-kille eller designer. Så den är väldigt prydlig och med stilig grafik och ser ut ungefär som en produktbroschyr."

Men inte på någon av alla hans sidor finns någon funktion som fångar upp besökarnas kontaktuppgifter effektivt eller skapar ett 'lead'. En sån här sida tar enligt min mening bara upp lite plats i cyberspace. Så jag fortsätter diskussionen med att ställa frågan:

*"Herr företagare, när var senaste gången som någon gick in i din affär eller ringde tack vare din webbplats?"*

Då brukar tioöringen trilla ner. Eftersom de allra flesta svarar att det aldrig har hänt!

Så jag fortsätter med att förklara skillnaden: "*Webbplatsen du har idag är gjord av en programmerare eller IT-konsult och den som jag kan göra åt dig är gjord av någon som håller på med direktmarknadsföring.*

*Jag säljer saker på Internet och får folk att agera nu direkt. Inte nästa vecka eller månad. Idag.*

*Det spelar ingen roll om jag vill att de skall fylla i sina kontaktuppgifter eller köpa mina produkter. Vad det än är jag vill att de skall göra så har jag en hög procentsats på dem som agerar exakt som jag vill. Det är det som är skillnaden mellan en IT-webbsida (som de flesta har) och en sida med direktmarknadsföring."*

Min avslutning blir ofta: "*Vilken av dessa två typer tror du är bäst när det gäller att göra affärer?"*

Det betyder nödvändigtvis inte att deras IT-kille gjorde ett dåligt jobb, det betyder bara att han inte är en marknadsförare.

En landningssida är en av de absolut viktigaste delarna inom direktmarknadsföring på Internet.

En landningssida ger ofta gratis tillgång till något av värde i utbyte mot besökarens namn och email.

Exempelvis om du verkar inom "surfingmarknaden" så riktar du in dig mot surfare. Då skulle du kunna ha en specialrapport som lär folk grunderna inom surfing eller hur man väljer utrustning etc.

Så när en 'surfare' kommer och ser din landningssida (eftersom du driver inriktad trafik till den) fyller de i namn och email så att de får din rapport gratis.

Din rapport innehåller förhoppningsvis information av värde, men du kan också inkludera länkar till erbjudanden som en surfare kan ha nytta av. Du kan också tjäna pengar senare i processen genom att erbjuda surfarna på din kontaktlista andra erbjudanden via email. Du kan nu gratis skicka email till dessa personer så länge de vill vara med på din kontaktlista.

### **Internetinkomster!**

Punkt slut.

Enkelt?

Ja, men det svåraste är att komma igång på rätt sätt. De allra flesta använder inte det som jag talat om i denna rapport.

De har fullt upp med att leta efter skatten vid slutet av regnbågen, den magiska knappen, det ultimata programmet, mänsklighetens bästa hemstuidekurs, nästa automatiska inkomssystem och distraktion.

Att skicka trafik till en landningssida. Det är Internetinkomster. Det fungerar fortfarande. Det är enkelt.

Men förstå att det krävs lite mer än att 'komma igång på rätt sätt' för att lyckas.

Detta är bara det viktiga "komma igång" kapitlet. Okej?

Mer kommer senare...

Men tappa inte fokus på sakerna jag har tagit upp i denna specialrapport. Det svåraste med att tjäna sexsiffriga inkomster på Internet är att komma igång på rätt sätt.

Ju snabbare du utför dessa saker desto snabbare kommer du att tjäna pengar på Internet. Ju längre du väntar på att komma igång på allvar desto längre tid kommer det ta innan du får dina första inkomster.

Det är så viktigt att komma igång att även om du MISSLYCKAS helt när du börjar idag så är det mycket bättre än att vänta. Jag skulle hellre misslyckas en gång nu än att vänta tio år och lyckas på första försöket. Skulle inte du?

Börja innan du är 100 % redo. Börja idag med rätt saker. Oavsett vad som hindrar dig i din omgivning eller i ditt huvud just nu. Inte nästa vecka eller nästa månad. Idag.

**Fortfarande här?**

Se till att börja på rätt sätt - idag.

Hälsningar

*Jonas Carlström*

P.S.

För att komma igång på rätt sätt...

Behöver du: [Skaffa Produkter](#) ?

Behöver du: [Skaffa Landningssida](#) ? (ny tjänst!)

Behöver du: [Skapa Trafik](#) ?

Behöver du: [Producera Mera](#) ?

P.S.S.

Har du ett eget nyhetsbrev? Du har då rätt att ge bort denna specialrapport som extra värde till dina kontakter. Förutsatt att du inte ändrar eller redigerar något i materialet.

P.S.S.

Vill du ha denna rapport innehållande *dina* affiliatelänkar?

Kontakta mig då på [jonas@skapatrafik.com](mailto:jonas@skapatrafik.com)